

Boston Wachstums-Spezialist/in BBS

Spezialist/in für Wachstum und neue Märkte im Unternehmen werden



Warum interne Wachstums-Spezialistin resp. Wachstums-Spezialist?

Zu wenig Wachstum ist potenziell gefährlich, zu viel an Wachstum aber auch. Darum braucht es Wachstums-Spezialisten im Unternehmen, die den Durchblick haben und den Führungskräften und Ergebnisverantwortlichen als interne Dienstleister oder Unterstützer mit Rat und Tat zur Seite stehen können.

FORMAT

Management Weiterbildung, berufsbegleitend, 15 Präsenztage, begleitetes Selbststudium zur Anwendung von Wachstums-Wissen und Wachstums-Tools, Online-Vertiefung, Dauer: 6 – 12 Monate.

ZIELGRUPPE

Das Programm eignet sich für Leistungsträgerinnen aus allen Bereichen des Unternehmens,

- ▶ die sich als interne Wachstums-Spezialistin oder interner Wachstums-Spezialist qualifizieren wollen,
- ▶ die unabhängig von Linie und hierarchischer Einordnung die Führungskräfte des Unternehmens bei der Erarbeitung und Umsetzung von Wachstumsideen und Wachstumsstrategien unterstützen oder begleiten wollen,
- ▶ eine fachliche Koordination oder Projektleitung in Wachstums-Projekten übernehmen wollen.

AUFBAU

SEMINARE

Neuestes Wissen zur Ausrichtung des Unternehmens auf Wachstum, Business Development, Startup's und rentable neue Geschäfte. Sie nehmen an folgenden Veranstaltungen teil:

Teil 1: Seminar 1

Wachstum und Business Development
Details siehe: www.bostonprograms.com/b19

Teil 2: Seminar 2

Verkaufs- & Vertriebsmanagement
Details siehe: www.bostonprograms.com/b53

Teil 3: Seminar 3

Finanzielle Erfolgssteuerung
Details siehe: www.bostonprograms.com/b44

Teil 4: Workshop Wachstums-Strategien

2-Tages-Workshop in St. Gallen
Vertiefung anhand von Anwendungsbeispielen; Praxiserfahrung, Best Practises. Erfahrungsaustausch. Tipps und Impulse zum Transfer. Vom Wissen zum Resultat.

BEGLEITETES SELBSTSTUDIUM

Management-Tools

Sie erhalten von uns die diverse digitale Management-Tools. Diese unterstützen Sie bei der Planung und Realisierung von Wachstumsstrategien und erleichtern eine bereichsübergreifende interne Dienstleistung als Wachstums-Spezialist/in

ANWENDUNGSVERTIEFUNG

Fragen zur Anwendung des Erlernten im eigenen Unternehmen können im Rahmen einer 3-tägigen Anwendungs-Vertiefung eingebracht werden. So erhalten Sie wertvolle Inputs und konkrete Antworten unserer Consultants mit dem Ziel, dass Sie als Wachstums-Experte/in Ihr erstes firmenspezifisches Projekt erfolgreich realisieren können.

NUTZEN

Als 'Boston Wachstums-Spezialist/in' werden Sie zum firmeninternen Wachstums-Experten (w/m). Dies macht Sie zu einer wichtigen Spezialistin resp. einem wichtigen Spezialisten innerhalb ihres Unternehmens:

1. Sie lernen, wie man ein Wachstums-Projekt konzipiert, plant, strukturiert, personell besetzt und so steuert, dass in einem vernünftigen Zeitraum die bestmögliche Wachstums-Strategie für eine Unternehmung, einen Geschäftsbereich, eine Business Unit, eine Produktlinie, eine Kundengruppe, eine Länder- oder Tochtergesellschaft erarbeitet werden kann.
2. Sie kennen die Instrumente, Methoden und Gesetzmässigkeiten des Wachstums-Managements und können Markt-, Kunden- und Umsatzverantwortliche Führungskräfte Ihres Unternehmens in Fragen der erfolgreichen Wachstumsstrategie beraten und unterstützen.
3. Sie wissen, wie man eine Wachstums-Analyse erstellt und wie man die einzelnen Wachstums-Optionen plus deren Bewertung in komprimierter und überzeugender Form erarbeitet.
4. Sie wissen, welche Konsequenzen ein starkes Wachstum auf die finanziellen Kennzahlen und finanziellen Ergebnisse haben kann und was dabei zu beachten ist.
5. Sie unterstützen die Linienverantwortlichen bei der Ausarbeitung eines möglichst wirkungsvollen Wachstumskonzepts.
6. Sie helfen den für das Wachstum Verantwortlichen beim Finden des bestmöglichen Wachstumspfads und bei der präzisen, verständlichen und kurzen Formulierung von Wachstum treibenden Massnahmen.
7. Sie beachten dabei den Unterschied zwischen Wachstum und rentablem Wachstum.
8. Sie zeigen auf, dass nachhaltiges rentables Wachstum der wichtigste Treiber zur Steigerung des Unternehmenswerts ist.
9. Sie können die Instrumente eines aktiven Wachstums-Managements wirkungsvoll anwenden.

DATEN

BSP 1112

Teil 1:	21. – 23.02. 2022	Zürich
Teil 2:	28. – 31.03. 2022	Stuttgart
Teil 3:	03. – 05.05. 2022	Horn/Bodensee
Teil 4:	12. – 13.10. 2022	St. Gallen
Teil 5:	07. – 09.12. 2022	St. Gallen

BSP 1122

Teil 1:	27. – 29.06. 2022	Rottach-Egern
Teil 2:	04. – 07.07. 2022	Zürich
Teil 3:	29. – 31.08. 2022	Brunnen bei Luzern
Teil 4:	12. – 13.10. 2022	St. Gallen
Teil 5:	07. – 09.12. 2022	St. Gallen

BSP 1132

Teil 1:	26. – 28.09. 2022	Online
Teil 2:	07. – 10.11. 2022	St. Gallen
Teil 3:	14. – 16.11. 2022	Online
Teil 4:	14. – 15.12. 2022	St. Gallen
Teil 5:	03. – 05.05. 2023	St. Gallen

BSP 1142

Teil 1:	21. – 23.11. 2022	Zürich
Teil 2:	12. – 15.12. 2022	Online
Teil 3:	03. – 05.05. 2023	Zürich
Teil 4:	30. – 31.08. 2023	St. Gallen
Teil 5:	18. – 20.12. 2023	St. Gallen

Programmdauer: **6 – 12 Monate, berufsbegleitend**

Präsenztage: **15**

Selbststudium: **nach freier Wahl**

Programmgebühr: **EUR 15.900.- | CHF 16.900.-**

Anmeldung: **www.bostonprograms.com/BSP11**
oder mit Anmeldekarte hinten

„Unser Motto: Unbedingt wachsen, um die lebensfähige Grösse zu erreichen. Als Boston Wachstums-Spezialist unterstütze ich alle Business Units und Profit Centers mit Vorschlägen und Wachstums-initiativen.“

ANMELDEKARTE

Bitte senden oder faxen Sie die Anmeldekarte an:

Boston Business School
Kirchstrasse 3
CH-8700 Küsnacht/Zürich

Telefon +41 (0)43 499 40 20

Telefax **+41 (0)43 499 40 21**

E-Mail info@bostonprograms.com

Internet www.bostonprograms.com

Ich melde mich wie folgt an:

Programm

Nummer

Datum

Teilnehmer

Anrede

Herr

Frau

Titel

Name

Firma

Strasse, Postfach

PLZ

Ort

Land

E-Mail Teilnehmer/in

E-Mail Kontaktperson

Telefon

Telefax

Funktion

Branche

Anzahl Mitarbeiter bis 200 bis 1000 über 1000

Unterschrift

BBS JP 2022

ANMELDEKARTE

Bitte senden oder faxen Sie die Anmeldekarte an:

Boston Business School
Kirchstrasse 3
CH-8700 Küsnacht/Zürich

Telefon +41 (0)43 499 40 20

Telefax **+41 (0)43 499 40 21**

E-Mail info@bostonprograms.com

Internet www.bostonprograms.com

Ich melde mich wie folgt an:

Programm

Nummer

Datum

Teilnehmer

Anrede

Herr

Frau

Titel

Name

Firma

Strasse, Postfach

PLZ

Ort

Land

E-Mail Teilnehmer/in

E-Mail Kontaktperson

Telefon

Telefax

Funktion

Branche

Anzahl Mitarbeiter bis 200 bis 1000 über 1000

Unterschrift

BBS JP 2022

ADMINISTRATION

Telefonische Beratung und Auskünfte

Gerne beraten wir Sie bei der Auswahl des richtigen Weiterbildungs-Angebots und stehen Ihnen unter Telefon +41 (0)43 499 40 20 hierfür zur Verfügung.

Anmeldung

Füllen Sie die Anmeldekarte – auch als Download im Internet unter www.bostonprograms.com erhältlich – aus und faxen oder senden Sie uns diese bitte zu.

Oder melden Sie sich per E-Mail oder Internet an.

Post: Boston Business School
Kirchstrasse 3 · CH-8700 Küsnacht/Zürich
Telefon: +41 (0)43 499 40 20
Fax: +41 (0)43 499 40 21
E-Mail: info@bostonprograms.com
Internet: www.bostonprograms.com

Nach Erhalt Ihrer Anmeldung senden wir Ihnen:
– die Bestätigung Ihrer Anmeldung mit Rechnung
– Informationen zu Ablauf, Hotel/Tagungszentrum und Anreise
– das Zimmerreservationsblatt für Ihre Hotelbuchung
Sollte das Seminar bereits ausgebucht sein, werden Sie unverzüglich davon unterrichtet.

Seminargebühr, Hotelkosten, Themen

In der Seminargebühr (zzgl. gesetzl. MwSt.) sind der Kursbesuch sowie umfassende Seminarunterlagen enthalten. Die Seminarunterlagen werden von den Teilnehmenden kurz vor dem Seminar aus unserem Downloadzentrum elektronisch heruntergeladen. Dazu senden wir ein Mail mit einem Link zum Download. Nicht in der Seminargebühr enthalten sind sämtliche Hotelleistungen wie Übernachtung, Frühstück, Verpflegung und Tagespauschale des Hotels bzw. Tagungszentrums. Diese müssen von den Teilnehmern/innen direkt dem Hotel bezahlt werden. Es steht den Teilnehmer/innen selbstverständlich frei, ausserhalb des Seminarhotels zu übernachten. In diesem Falle bezahlen Sie die vom Hotel/Tagungszentrum verlangte Tagespauschale direkt an das Hotel/Tagungszentrum. Das Kurshonorar wird nach erfolgter Anmeldung erhoben und ist spätestens 6 Wochen vor Seminarbeginn zu überweisen.

Kleinere Änderungen bei Themen, Themenabfolge und Referenten bleiben vorbehalten.

Kooperation, Fragebogen

Einige unserer Seminare werden in Kooperation mit anderen renommierten Institutionen durchgeführt, z.B. unserem Partner St. Gallen Business School. Der jeweilige Veranstaltungspartner erfasst am Ende des Seminars die Kundenzufriedenheit und leitet die Auswertung an den Kooperationspartner weiter.

Zertifikat

Über den Besuch des Kurses erhalten Sie ein Kurszertifikat, bei einem mehrteiligen Programm im Verlauf des letzten Programmteils.

Umbuchung, Verschiebung

Eine Umbuchung ist nur bis 6 Wochen vor Beginn des Seminars/Seminaranteiles einmalig möglich (Umbuchungsgebühr: CHF 350.–/EUR 300.–). Nicht besuchte Seminare und Seminaranteile verfallen.

Bei einer späteren Umbuchung verfällt die Seminargebühr. Alternativ kann die Buchung eines Ersatzteilnehmers bis spätestens 5 Arbeitstage vor Seminarbeginn erfolgen.

Bei einer Umbuchung kann es passieren, dass es ggf. zu allfälligen Programmänderungen/-anpassungen und -überschneidungen kommen kann. Daraus kann keine anteilige Rückerstattung der Seminargebühr abgeleitet werden.

Annulation, Rücktritt, Stornierung

Eine Annulation einer Anmeldung (Rücktritt oder Stornierung) ist bis 3 Monate vor Seminarbeginn kostenlos möglich. Bei einer Stornierung zwischen 3 Monaten und 6 Wochen vor Seminarbeginn werden 40% der Seminargebühr verrechnet.

Alternativ kann bis 5 Tage vor Seminarbeginn ein(e) Ersatzteilnehmer(in) gestellt werden, der Zielgruppenbeschreibung entsprechend.

Die volle Seminargebühr wird verrechnet, wenn die Stornierung weniger als 30 Werkstage vor Seminarbeginn erfolgt.

Einzelne Seminare können aufgrund höherer Gewalt vom Veranstalter kurzfristig oder wegen Mangel an Teilnehmenden bis spätestens 10 Werkstage vor Seminarstart annulliert werden, ohne dass dabei ein Schaden geltend gemacht werden kann.

Verschiebung bei Gefahrenlage, Pandemie

Für Pandemie bedingte Umbuchungen auf einen späteren Termin sind wir kulant: Wir verzichten auf eine neue Seminargebühr und auch auf die sonst anfallende Umbuchungsgebühr. Durch die erweiterte Umbuchungsoption entfällt die oben genannte «kostenlose Stornierung bis 3 Monate vor Seminarbeginn». Die Seminargebühr bleibt, sofern nicht schon bezahlt, mit der in der Rechnung genannten Valuta geschuldet.

Als Gefahrenlage gelten Ereignisse wie eine Epidemie, eine Pandemie, Katastrophen, gravierende politische oder gesellschaftliche Verwerfungen, die eine Gefahr für die Teilnehmenden darstellen, die aus vernünftiger Sicht durch eine Verschiebung vermieden werden soll.

Eine Verschiebung aus solchen Gründen berechtigt nicht zur Annulation des gebuchten Seminars oder Programms.

Versicherung, Haftung, Preisänderungen

Wir empfehlen, eine Annulationsversicherung bei Ihrer Versicherungsgesellschaft abzuschliessen, die Stornokosten wegen Krankheit und anderer Ereignisse abdeckt.

Ebenfalls sind weitere allfällige Schäden welche direkt oder indirekt in Verbindung mit dem Seminarbesuch gebracht werden könnten, sei es aus Unfall, Krankheit, Haftpflicht, Diebstahl, Annulation des Seminars durch den Veranstalter oder sei es durch Schäden aus der Anwendung des vermittelten Management-Wissens durch die Teilnehmer/innen bzw. die uns beauftragte Unternehmung selbst zu versichern oder abzudecken. Jegliche Haftung unsererseits wird wegbedungen.

Es gilt **Schweizer Recht, Gerichtsstand ist St. Gallen.**

Boston Business School (BBS) ist eine Institution der St. Gallen Business School AG, CH-9000 St. Gallen (SGBS). Für die Inanspruchnahme der Leistungen der BBS gelten daher die Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGBs) der SGBS, die oben beschrieben wurden.

Mit dem Erscheinen eines neuen Prospektes verlieren jeweils alle früheren Angaben zu Inhalten, Bedingungen, Referenten und Preisen ihre Gültigkeit.

Unsere aktuellen Allgemeinen Geschäftsbedingungen entnehmen Sie unter: www.bostonprograms.com/agnb